



# Concurrentiegerichte dialoog

Overleg 5 september 2017

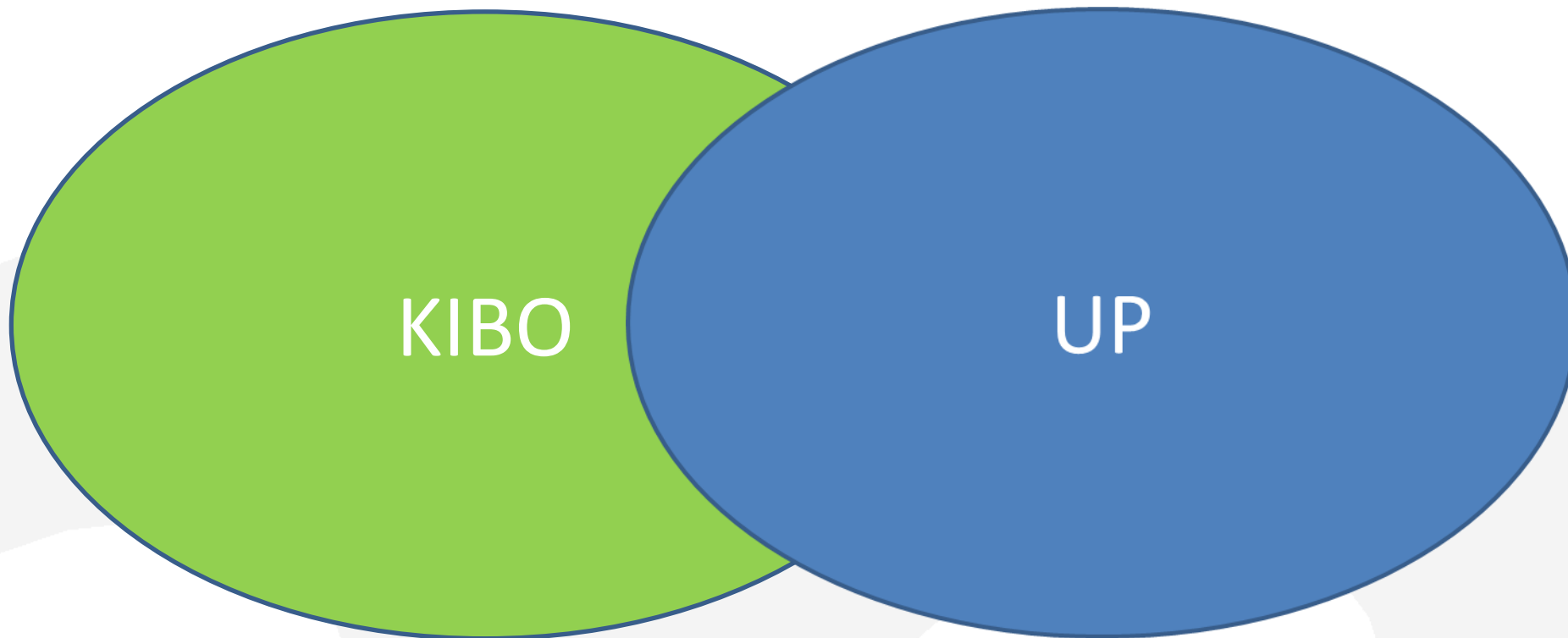
# Opbouw presentatie

- Kennis-en innovatieprogramma bodem en ondergrond (KIBO)
- Relatie KIBO met UP (kennis)
- De concurrentiegerichte dialoog (CGD)
- De voorgestelde procedure voor invulling van de CGD
- Planning, budget, team, etc.

# KIBO

- Aanleiding KIBO
- Doelstelling KIBO
- Wat doet KIBO
- Doelgroepen KIBO
- Governance KIBO

# Relatie UP en KIBO



# De concurrentiegerichte dialoog

- Positie van de CGD in de uitvraag UP
- Waarom CGD
- De wettelijke grondslag
- Welke vragen c.q. onderwerpen zitten in de CGD
  - Bodemkwaliteitszorg
  - Klimaat
  - Omgevingswet

# Concurrentiegerichte dialoog

*De concurrentiegerichte dialoog biedt de ruimte voor geschikte partijen om verschillende oplossingen aan te dragen om in de behoefte van de aanbestedende dienst te kunnen voorzien. Vervolgens kan de aanbestedende dienst in de dialoog samen met deze deelnemers de voorgestelde oplossingen nader uitwerken en uiteindelijk bepalen welke oplossing(en) het best in zijn behoefte kan voorzien.*

Succesvol toegepast door RWS

Startpositie is PvE, in de procedure wordt deze aangescherpt

# Innovatief partnerschap

*Het innovatiepartnerschap betekent een relatief lange samenwerking tussen aanbestedende dienst(en) en aanbieder(s). Het grote voordeel van de procedure is dat zeer gericht innovatie uit de markt kan worden gehaald en dat vanaf het begin meer zekerheid geboden kan worden.*

Succesvol toegepast door Min IenM  
Samen komen tot PvE

# Voordelen

## Innovatiepartnerschap

- Gezamenlijk met het bedrijfsleven innoveren
- Meer ruimte voor interactie tussen opdrachtgever en potentiële opdrachtnemer
- Mogelijkheid om tussentijd het partnerschap te beëindigen
- Keuzevrijheid in het toekennen van het intellectueel eigendom
- Objectief, transparant en niet-discriminerend

## Concurrentiegerichte dialoog

- De procedure biedt veel ruimte aan de aanbestedende dienst en de aanbieder om een goede oplossing te vinden voor de (bijzondere/complex) behoefte van de aanbestedende dienst.
- Aankondiging van de opdracht garandeert een zekere mate van transparantie.
- Concurrentiedruk op de gegadigden, iedereen kan zich aanmelden.



# Procedure

- **Stap 1** Marktconsultatie resulterend in een eerste programma van eisen
- **Stap 2** aankondiging (via Tendersnet)
- **Stap 3:** Arena/dialog met partijen resulterend in een definitief programma van eisen en gunningcriteria:
- **Stap 4:** Publicatie (via tendernet)
- **Stap 5:** Gesprekken consortia over de inschrijving, (mag geen wezenlijke wijziging zijn) en met dien verstande dat niet wordt onderhandelt over de gunningscriteria/  
minimumeisen: resulterend in een definitieve inschrijving
- **Stap 6:** Beoordeelt de definitieve inschrijving(en) aan de hand van door de aanbestedende dienst gestelde minimumeisen en het door hem gestelde gunningscriterium de economisch meest voordelige inschrijving

# Procedure

- **Stap 7:** Maakt een proces-verbaal van Opening;
- **Stap 8:** Onderhandelt met inschrijver(s) over inschrijving (conform zoals opgenomen in programma van eisen, mag geen wezenlijke wijziging zijn) en met dien verstande dat niet wordt onderhandeld over gunningscriteria/minimumeisen;
- **Stap 9:** Maakt een proces-verbaal van de opdrachtverlening;
- **Stap 10:** Deelt de gunningsbeslissing mee;
- **Stap 11:** Kan de overeenkomst(en) sluiten;
- **Stap 12:** Maakt de aankondiging van de gegunde overheidsopdracht bekend (via TenderNed).

# Planning, budget, team, etc.

- Planning
  - Budget
  - Team
- 